

中小企業等経営強化法に基づく

経営革新計画 4 事業者を新たに承認しました

1. 承認状況

新規承認件数：4件（R6.1.31承認）

事業者名	所在地	計画のテーマ
岡田販売株式会社	太田市	手入れが楽で使いやすい中国向け窒化中華鍋の開発
株式会社 LUC	安中市	組電池加工工程の自動化による生産性向上事業
株式会社 FLOCK GARAGE	太田市	デントリペア+板金塗装の一貫化による高付加価値サービスの提供で取り組む新たな販路開拓
合同会社ひのきや	藤岡市	林業同業者のネットワーク構築による薪の製造販売

令和6年1月31日時点での累計承認件数は、1,236件。（令和5年度の累計承認件数は23件。）

2. 「経営革新計画」承認の仕組み

中小企業等が「経営革新計画」を作成し、県の承認を得ると、県及び政府系金融機関の低利融資制度や、信用保証協会の保証枠の拡大など、各種の支援措置の利用が可能となります。

□ 承認の条件

- (1) 3～8年間の計画であること。
※計画期間は、研究開発期間（0～5年）と事業期間（3～5年）とで構成。
- (2) 事業内容が、次のいずれかに該当し、かつ、本県の中小同業者において未だ一般化されていない新たな試みであること。
 - ア. 新商品の開発又は生産
 - イ. 新役務の開発又は提供
 - ウ. 商品の新たな生産又は販売の方式の導入
 - エ. 役務の新たな提供の方式の導入
 - オ. 技術に関する研究開発及びその成果の利用
 - カ. その他の新たな事業活動
- (3) 経営革新を行うことによって、当該企業の付加価値額又は1人当たりの付加価値額及び給与支給総額が下表のとおり向上する見込みがあること。

事業期間	付加価値額又は1人当たりの付加価値額の伸び率	給与支給総額の伸び率
3年	9%以上	4. 5%以上
4年	12%以上	6. 0%以上
5年	15%以上	7. 5%以上

企業名	岡田販売有限会社	代表者 職氏名	代表取締役 岡田 晶彦
業 種	553 紙・紙製品卸売業	設 立 年月日	2003年8月8日
所在地	群馬県太田市鶴生田町 634 番地 1	資本金	3,000 千円
T E L	0276-45-9770	従業員	2 名
U R L	http://okada.bz/		
経営革新 計画の概要	<p>テーマ：手入れが楽で使いやすい中国向け窒化中華鍋の開発</p> <p>計画の概要：</p> <p>当社は梱包資材の卸売業を中心に、中国免税店でのキッチン用品販売における総合代理店も務める。日本で使用される中華鍋は軽量で手入れが楽なアルミ製等が一般的な中で、中国では高温耐性のある鉄製が主流である。しかし、鉄製鍋は錆対策の工程が面倒で、使うには非常に多くの手間がかかる。</p> <p>そこで、本計画では手入れが楽で使いやすい中華鍋の開発・展開を行う。窒化処理を施した本商品は、鉄製でありながら錆びにくく、錆対策の工程を要さない。これにより、購入者は鉄製の鍋でありながら手入れを楽にでき、利便性が向上する。当社としても、本計画により売上の拡大を実現できる。</p>		

企業名	株式会社 LUC	代表者 職氏名	代表取締役 内田 光則
業 種	329 他に分類されない製造業	設 立 年月日	1988年4月18日
所在地	群馬県安中市松井田町五料 118-1	資本金	10,000 千円
T E L	027-380-2455	従業員	105 名
U R L	https://u-luc.co.jp/		
経営革新 計画の概要	<p>テーマ：組電池加工工程の自動化による生産性向上事業</p> <p>計画の概要：</p> <p>当社を含めた組電池事業の業務は人件費の安い海外に流れていた。昨今の物流コストの増加、アジア圏の人件費の増加、円安状況から、組電池事業を国内に移しコスト削減と納期のスピード化を図ることで需要の獲得による事業発展を図る。</p> <p>具体的には、海外から国内へ生産を移管するニッケル水素電池の組電池を、医療分野、セキュリティ分野等の新たな海外市場へ展開することと、3年後に欧州自動車メーカーの車載アンテナ内蔵バッテリー供給を見据え、一部の製造ラインを自動化することで、より品質の向上、低コスト化、生産性向上に対応した生産ラインの確立を行う。</p>		

企業名	株式会社 FLOCK GARAGE	代表者 職氏名	代表取締役 村田 大輔
業 種	591 自動車小売業	設 立 年月日	2014 年 12 月 17 日
所在地	群馬県太田市安養寺町 233 番地 1	資本金	5,000 千円
T E L	0276-52-5643	従業員	9 名
U R L	-		
経営革新 計画の概要	<p>テーマ： デントリペア+板金塗装の一貫化による高付加価値サービスの提供で取り組む 新たな販路開拓</p> <p>計画の概要：</p> <p>当社は中古車販売業を軸として、地域に密着した営業方針とアフターサービスの充実を強みに順調に業績拡大を図ってきた。既存事業はこれまでの企業努力により事業基盤を確立しているが、業績が景気に左右されやすい点や半導体不足による中古車仕入価格の高騰、若年層の車離れ等の弱みや不透明要素を抱えている。</p> <p>本経営革新計画では近年、雹被害の急増等により需要拡大が顕著な自動車板金塗装事業で新たな販路開拓を図るために『デントリペア+板金塗装の一貫サービスの提供』に取り組む。</p> <p>短納期且つ低価格、高品質でのサービス提供を実現することで同業他社との差別化を図り、付加価値を高めることで保険代理店や自動車ディーラー等の新規取引先への販路開拓が期待される。</p>		

企業名	合同会社ひのきや	代表者 職氏名	代表 今井 陽樹
業 種	024 林業サービス業	設 立 年月日	2023 年 4 月 10 日
所在地	群馬県藤岡市岡之郷 1345 番地 1	資本金	3,000 千円
T E L	080-4149-0022	従業員	2 名
U R L	https://hinokiya-kinooshigoto.com/		
経営革新 計画の概要	<p>テーマ： 林業同業者のネットワーク構築による薪の製造販売</p> <p>計画の概要：</p> <p>当社は、代表である今井陽樹が2016年に現在の群馬県藤岡市で林業サービスを創業しました。既存事業では、伐採を主軸に、依頼を受けたチェーンソー講習と特定の事業者向けに当社で伐採した樹木で賄える範囲の「薪」の製造販売を行っております。</p> <p>今回の経営革新事業では、群馬県内で「薪」を必要とする、サウナ運営店を中心に、薪ストーブ専門店、キャンプ場、バーベキュー場、ホームセンターなどの事業者向けの薪販売に対応するため、仕入体制と生産体制を新たに構築し、薪の新たな生産方式を導入します。</p> <p>このような取り組みにより、売上の大幅な向上を目指し、当社の経営革新を進めていくことにします。</p>		