

# ぐんまネクストジェネレーター トライアル 2024 Report

2025.1 群馬県

ぐんまネクストジェネレーター事業は若者の挑戦を  
応援する群馬県のプログラムです。

次の2つのメニューを用意しています。

①採用型(事業責任者型就職プログラム/2年間)

②トライアル型(起業特化型インターンシッププログラム/2週間)

# 事業の仕組み① 「採用型(事業責任者型就職プログラム)」

新卒・第二新卒の若者が**期間限定**(2年間)で県内中小企業に**事業責任者**として入社し、課題解決に挑戦

社会を良くしたい  
**ゼブラ思考の若者**

**最短距離で成長**

社長の右腕として継続勤務  
起業  
ハイキャリア人材として転職

マッチング

**事業責任者型採用**  
事業責任者として経営に関与



**VENTURE FOR GUNMA**  
がサポート

課題を抱える  
**県内中小企業**

**新しい感覚で  
バージョンアップ**

企業価値向上  
企業文化変革  
所有と経営分離

# 事業の仕組み② 「トライアル型(起業特化型インターンシッププログラム)」

群馬県産業の「現場」を、社会実装フィールドとした、  
**2週間滞在型**のフィールドワーク

現場を知りたい  
起業を目指す若者

フィールドワーク

現場のリアルを獲得  
群馬で起業アイデアを磨き実証  
群馬県の関係人口として定着

マッチング

若い感覚で現場の課題解決  
DXツールの導入  
若者視点の活用

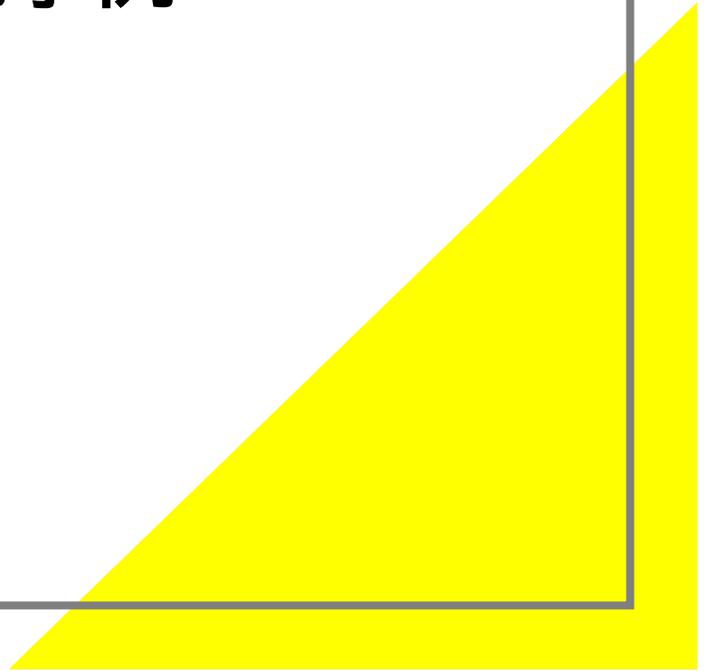


企業文化の変革  
優秀な若者が自社の関係人口に

課題を抱える  
県内中小企業

VENTURE FOR GUNMA  
がサポート

# 2024年度のトライアル型 実施事例



SANKO

三幸機械株式会社

UTokyo

慶應義塾大学  
Keio University  
Tokyo, Japan

木村 直人氏

松島 幸平氏

Case 1

# AGENDA

紙図面のデータ化作業の  
自動化（3D-CADデータ化）

## Output

作業の一部の自動化に成功！  
今回実現しなかった部分は、  
今後も受入先企業に協力予定

+OPTION 中堅製造業3社の現場視察

## Motivation

AI・画像解析を用いて 製造業の課題を解決する！

参加後

企業「心強い人脈ができた」

学生「起業の道を進むことを決意」

起業した際の心強いパートナー・相談相手を見つけられた



# 三幸機械 株式会社

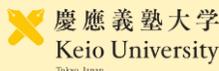
代表者: 代表取締役社長 石井 健介 氏  
業 種: 金属加工  
所在地: 群馬県高崎市 社員数: 90名

1974年設立の機械加工業企業。

大型マシニングセンターや旋盤、研削盤などの設備を活用し、精密機械部品の製造を行う。特に、宇宙航空部品や電子顕微鏡部品などの高精度な金属加工に強み。



東京大学 農学部 3年 木村 直人 氏



慶應義塾大学 理工学部 4年 松島 幸平 氏

- ・プログラミングスクールで知り合った2人組
  - ・木村さんは、東京大学起業コミュニティDICEに所属、松尾豊教授に師事
  - ・今回の課題に係るCAD\*を知らないままプログラムに飛び込む
- \*CAD(コンピュータ支援設計): 設計や製図をコンピュータで行う技術。建築、機械、電子回路など多岐にわたる分野で使用

## 参加後..

企業

- ・AIやLLM(大規模言語モデル)などを使いこなす最先端の人材が、長年の課題(作業自動化)についてごく短期間でテスト段階まで到達
- ・現時点の技術的限界点(できる/できない)が見える化
- ・意欲ある彼らと、経営者たちや有識者との新しいネットワーク構築に協力したい

学生

- ・製造業のリアルな現場を知ることができる、他にはないプログラム
- ・現場知識を持っていることは起業に圧倒的に有利
- ・出会った魅力的な社長たちに心が動き、起業の道を進むことを決意

プログラム終了後、さらなる業界研究・企業訪問を継続中(起業済み)

# Programme 2024/8/19-8/30

受入企業内での

- 活動・研究: 6日間
- 発表・講評: 2日間(中間・最終)
- 企業・施設訪問: 2日間(3企業、3施設)

計 10日間

- ・実施期間中は主に受入企業社内のスペースを借りて、研究・開発を行う。
- ・CADの使用方法について社員に確認しながら、課題に沿ったシステムの開発を行った。
- ・実施期間中には、チームが関心を持つ企業・施設への訪問を実施。  
(事務局で、アポイント調整・移動支援)

## 受入企業からの支援

- ・現場の技術・知識・意見を提供
- ・企業内外の人脈づくりの機会を提供
- ・滞在経費を負担

人も地球も健康に

**Yakult**

群馬ヤクルト販売株式会社

**UTokyo**

東京理科大学  
TOKYO UNIVERSITY OF SCIENCE

森本 崇悟郎 氏

菊池 隼人 氏

Motivation

ビジネスの現場で企業の課題を発見し

自身のビジネスプランに生かしたい！

参加後

企業「すぐにでも取り組みたい、

説得力のある提案」

学生「課題ベースで考える、

マインドが変わった」

Case 2

# AGENDA

新たなプラットフォーム型ビジネスの提案

→ *Output*

現場同行で見つけたヒントを元に

ペットを新機軸にしたプラン提案や

DX化の企画・提案

+ *OPTION* 物流業2社を現場視察

人も地球も健康に

**Yakult**

# 群馬ヤクルト販売 株式会社

1971年設立、ヤクルト製品の販売を中心に事業を展開している。  
小売店での販売のほか、宅配サービスを通じて地域の家庭や企業に健康を届け、会社のビジョン「共助社会の担い手になる」の実現のため、地域の方々と助け合いながら、健康で美しい生活をサポートすることを目指している。

代表者： 代表取締役会長 本田 博己氏  
代表取締役社長 塩谷 輝行氏  
業 種： 卸・小売業  
所在地： 群馬県前橋市(本社) 社員数： 901名



東京大学 農学部 3年 森本 崇悟郎氏



東京理科大学 理学部 3年 菊池 隼人 氏

- ・長期インターンシップ先で、起業志望同士、意気投合した2人組
- ・広報・マーケティング、ビジネスプランの立案を自分たちの強みとみて、プログラムに挑戦

## 参加後..

企業

- ・当社のビジョンを短期間に理解。実現・実行のための打ち手を即時に提案。実現可能性が高く、来期には取組みたいと思わせる内容
- ・これまで手が回らなかったDX化について、現場の課題感を経営層につなぎ、スピード感のあるプランのオファーを受ける
- ・社内変革の加速化のパートナー候補として期待

学生

- ・上司・部下のような形とは違い、会社と高いレベルで関わりが持てるプログラム。通常のインターンシップでは代替不可能な体験
- ・与えられた課題をこなすのではなく、自分で0から1を生み出すことの苦しさ面白さを体感、必要な情報はハングリーに獲得していく重要性を理解

## Programme 2024/9/2-9/12

受入企業での

インプット・訪問同行・研究：	7 日間
発表・講評：	1.5日間(中間・最終)
企業・施設訪問：	1.5日間(2企業、2施設)
計	10日間

- ・宅配サービスや直販同行を通じて、実際の現場を知り、業務会議等への参加からビジネスの動き方を掴む。
- ・同社の経営戦略、取扱う商品群、独自の多様な販売チャネル及び社会貢献活動等のインプットも受ける。
- ・プログラム最後には、チームが関心を持つ企業・施設への訪問を実施。(事務局でアポイント調整・移動支援)

## 受入企業からの支援

- ・現場同行、会議同席の機会の提供
- ・インプット資料提供・講義、意見交換
- ・滞在経費を負担

**ICE** アイ・シー電子工業株式会社



蟻川 宙生 氏  
海老原 白耀 氏

## Motivation

現場に飛び込むことで起業のヒントを得たい

## 参加後

企業「挑戦する若者の姿で、  
夢と希望が喚起された」

学生「ビジネス現場の熱気を知り、  
自分の力がどう役立つかを理解」

## AGENDA

新たな企画の提案  
(福祉業界の研究と焙煎機の活用プランの立案)

### →Output

福祉の世界の特徴を捉え、  
焙煎機の活用プランを提案



# アイ・シー電子工業 株式会社

代表者：代表取締役会長 神宮 隆之 氏  
業種：精密電気・電子回路機器等製造  
所在地：群馬県伊勢崎市 社員数：99名

1968年設立、主に精密電気・電子回路機器の開発、製造、販売を行う。製造、食品、アミューズメント、輸送など手がける分野は多岐にわたる。  
独自開発の珈琲焙煎機「トルネードキング」など、オリジナリティあふれる製品を手掛ける。



高崎経済大学 経済学部 1年

蟻川 宙生 氏 海老原 白耀 氏

- ・起業サークルで知り合った1年生、2人組
- ・学生起業を目指す中、ビジネスの現場理解を深め、企業課題と向き合うため、プログラムに挑む

## 参加後..

企業

- ・当初の予定では、座学中心のプログラムの予定だったが、最終的には自社製品である焙煎機を福祉施設等で活用するためのプランを考える機会に進化
- ・若者と新分野を探求するひと夏をかけたプロジェクトで、新規事業についての新鮮な一視点を投げかけてもらえた

学生

- ・事業を組立てている最中の現場に飛び込んだことで、ビジネスの現場感や意思決定のダイナミズムを理解
- ・学生起業のための行動目標を明確化、他では体験できない起業家意識の成長
- ・今回の研究から福祉業界というビジネスの端緒も獲得

## Programme 2024/8/20-9/20

受入企業での

- 営業同行： 2日間
- 社内会議同席： 1日間
- 関係施設訪問： 3日間（3施設・機関）
- 発表・講評： 3日間（中間・最終）

計 9日間

- ・営業同行やワークショップの参加によって、同社製品やワークフローについてインプット
- ・福祉業界について調査・研究し、仮説を設定して、関係施設の訪問を実施
- ・中間発表で、経営者やメンター・大学教員からの講評を受け、プランのブラッシュアップ

## 受入企業からの支援

- ・営業同行、会議同席の機会の提供
- ・インプット資料提供・説明、意見交換
- ・交通費を負担



株式会社荻野商店



慶應ビジネス・スクール

田口 卓氏

松本優子氏

山本興陽氏

Case 4

Motivation

ビジネススクールでの学びは、“現場”の役に立つのか？

参加後

企業「社員でもない、コンサルタントでもない  
独自の視点での真摯な分析・提案」

学生「今まで知らなかった  
経営者の視点・感覚」

AGENDA

成長のボトルネックを分析調査

→ *Output*

高度なフレームワークによる分析  
経営者・従業員への改善提案



# 株式会社 荻野商店

代表者: 代表取締役 荻野 匡司 氏  
 業 種: こんにゃく粉製造  
 所在地: 群馬県甘楽郡下仁田町  
 社員数: 19名

1916年創業、こんにゃく粉製造メーカー。  
 こんにゃくの原料となる「こんにゃく芋」は群馬県が全国の生産量の90%以上を占める。同社はこんにゃく芋の製粉を担い、高品質・多様なこんにゃく粉を生産し、顧客ニーズに応えている。  
 (食品安全マネジメントシステム「FSSC22000」を取得)



慶應ビジネス・スクール(KBS) 修士2年  
 田口 卓 氏 松本 優子 氏 山本 興陽 氏

- ・ビジネススクールの同ゼミ生の3人
- ・ビジネススクールの卒業を控え、これまで学んできた知識・スキルが会社・組織に役立つのか実証するため、プログラムに挑む

## 参加後..

企業

- ・社内に異分子を連れてくることでイノベーションが生まれるきっかけを期待
- ・首都圏の学生に、地方市場の可能性を理解してもらうことができるのも魅力
- ・第三者の視点での自社の分析・評価が、社員からの自社に対する意識・評価を変える

学生

- ・毎回、次の訪問までの間、あちこちからアイデアを集め、考えて経営者にぶつけることを繰り返し、ブラッシュアップしたのは貴重な経験。
- ・これまで従業員の視点しかもっていなかったという気づき。このプログラムを通じて経営者の視点を体得することができ、考えの幅が広がった。

## Programme 2024/8/28-9/30

受入企業での

インタビュー・意見交換: 7日間

同期生とのフィールドワーク: 1日間

発表・講評: 2日間(中間・最終)

計 10日間

- ・経営者から業界構造・課題分析状況についてのインプットを実施
- ・社員インタビューを実施し、改めて課題分析
- ・期間中にはビジネススクールの同期生(視察希望者)とのフィールドワークを実施し、意見交換
- ・社員への中間発表、経営者との壁うちを繰り返しながら、最終発表を実施

## 受入企業からの支援

- ・活動場所の提供
- ・インプット資料提供・説明、意見交換
- ・視察希望者の受入れ
- ・滞在経費を負担



石川建設株式会社



関東学園大学

経済学部 中谷ゼミ  
飽戸氏、矢加部氏、八木原氏  
荒井氏、福室氏

Case 5

## Motivation

若者の視点を生かしたマーケティングの実践



## 参加後

企業「新鮮な感覚に触れた、  
若者に刺さる情報発信を彼らと考えたい」  
学生「企業の視点、若者の視点、両方で考える  
難しいけど、やりがいがあるプログラム」

## AGENDA

若者に刺さる人事採用の企画提案

→ *Output*

当事者目線のSNS発信企画を含む  
10の認知度向上策の提案



昭和15(1940)年創業。  
公共施設、福祉施設、工場など幅広い分野での建設を手がけている。顧客満足、社員満足、地域満足を追求するため、最新の技術を取り入れた施工に取り組む。  
DX化の推進で、社員が働きやすい環境づくりも進めている。



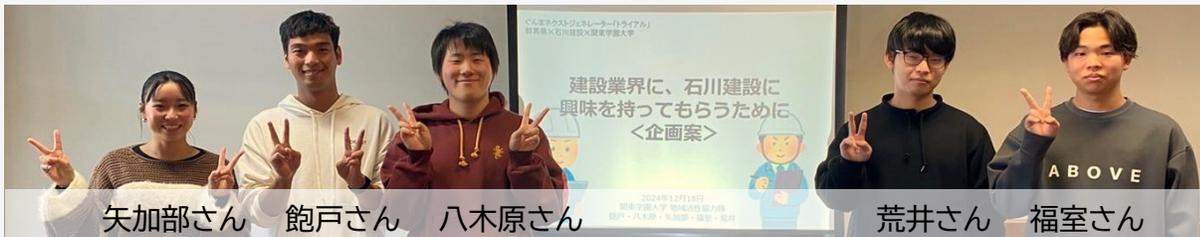
## 関東学園大学 経済学部 中谷ゼミ

飽戸 蓮 さん(4年) 矢加部 沙織 さん(3年) 八木原 俊雄 さん(3年)  
荒井 咲夢 さん(2年) 福室 光柁 さん(2年)

- ・関東学園大学地域活性協力隊(RCV)に所属する5人
- ・大学での学びを実践するため、地元企業とのプロジェクトに取り組む！



中谷淳一准教授



矢加部さん 飽戸さん 八木原さん 荒井さん 福室さん

### 参加後..

企業

- ・もやもやとしていた課題感を学生たちが言語化してくれた。引き続き学生達と若者に刺さる情報発信企画を検討していく。
- ・企業の最も価値ある財産である人財について学生と共に考える貴重な機会になった。

学生

- ・企業へのプレゼンの機会が、ほぼ無いためとても貴重な機会。プレゼンの難しさからネタの出し方の大変さまで、学ぶことができた。
- ・自分の志望業界である建設業の印象を どうしたら変えられるのか、真剣に考えた時間だった。

中谷  
准教授

- ・学生が地元企業の課題解決のために活動できる機会は貴重。
- ・今回のような活動で地元企業を知っていくことは、地方中小企業における採用活動の難しさに対する解法の一つになり得ると期待している。

# Programme 2024/11/13-12/18

受入企業との

インタビュー・意見交換: 2日間

発表・講評: 1日間(最終)

計 3日間

- ・会社説明会のデモンストレーションを行い、採用情報に関するインプットを実施した上で、課題整理・分析
- ・社長・社員インタビューを実施し、課題の深掘りと対応策の検討を実施
- ・幹部社員への発表とともに更なる企画の深掘りを行い、施策のブラッシュアップを行った。

### 受入企業からの支援

- ・社長・社員インタビュー(10名)の実施
- ・インプット資料の提供
- ・会社説明会デモンストレーション
- ・社内見学
- ・提案企画に対する講評・意見交換 等

# ぐんまネクストジェネレーター 採用型 事業責任者型就職プログラム

- ・群馬県内企業の事業責任者としての就職(期間限定/2年間)をあっせんします。
- ・単なる就職マッチングではなく、責任ある立場で入社できる点が特徴です。2年間の就職期間の後には、起業や継続勤務の道が開けます。
- ・支援プログラムを通して、専任担当が最後まで伴走し、成長に向け強力にバックアップします(事務局が充実した研修を用意)。
- ・期間中は専属メンターのフォローを受け、同期(仲間)と交流しながら成長することができます。

ご興味のある方は、専用サイト(次ページ)からお問い合わせ・エントリーください。

## 対象者

- ・新卒・第二新卒の若者
- ・将来のありたい姿に向けて、大きく成長したいと考えている若者

「ぐんまネクストジェネレーター 採用型(事業責任者型就職プログラム)」は、運営事務局構成団体の(一社)VENTURE FOR JAPAN(有料職業紹介事業 許可番号04-ユ-300325)が有料職業紹介として実施します。

詳しくは、下記運営事務局までお問い合わせください。

VENTURE FOR GUNMA

(構成団体:株式会社群馬銀行、一般社団法人VENTURE FOR JAPAN、ぐんま地域共創パートナーズ株式会社)

〒371-0846 前橋市元総社町194(群馬銀行コンサルティング営業本部内)

Tel:027-254-9810(平日9時~17時) E-mail:gb-vfg@gunmabank.co.jp

# 専用サイトにて 「挑戦したくなる」情報を掲載しています



群馬県は、若者の挑戦をお待ちしています！  
お気軽にご連絡ください

群馬県産業政策課 担当:熊川クマガワ・新井アライ・小宅オヤケ  
TEL:027-898-3945 MAIL:sangyo@pref.gunma.lg.jp

