番号	質問概要	回答
1	若年層利用者(9%)について、全体ユーザーおよび若年層 ユーザーそれぞれにおいて、特に利用率の高い機能や交通手 段があれば、教示いただきたい。	令和6年度のGunMaaSアンケート及び関連調査結果を踏まえ、若年層と全体ユーザーの利用傾向について、以下のとおり回答いたします。  1. 利用率が高い機能 全体ユーザー:GunMaaSの利用目的としては、「観光」「レジャー」「ビジネス」が多く挙げられています。利用されている機能としては、「経路検索」「MAP」「交通チケット購入」が多く利用されています。 若年層ユーザー:サンプル数は少ないものの、利用されている機能としては「経路検索」や「MAP」機能はログインを必要としないため、現時点では利用実態データが取得できていない状況です。 2. GunMaaSで利用されている交通モード全体ユーザー:GunMaaS上で利用されている交通モードとしては、「電車」「バス」「タクシー」「デマンド交通」があります。電子チケットの販売実績では、「ぐんまワンデーローカルパス」が最も多く、次いで「わたらせ渓谷鐵道普通乗車券」「中心市街地乗り放題券」「わたらせ渓谷鐵道目カリーきっぷ」「伊春保ライナー」などが比較的多く売れています。今和7年9月末時点の上記電子チケット販売実績は以下のとおりです。 ぐんまワンデーローカルパス:約15,000枚 わたらせ渓谷鐵道普通乗車券:約1,600枚 わたらせ渓谷鐵道普通乗車券:約1,600枚 わたらせ渓谷鐵道普通乗車券:約1,600枚 わたらせ渓谷鐵道普通乗車券:約1,500枚 伊香保ライナー:約900枚 また、その他の交通モードの利用実績は以下のとおりです。 タクシー:約50件 これらの実績から、鉄道とパスの利用が多い傾向です。 若年層ユーザー:交通モード別の詳細な利用データは取得できていません。 (参考) 群馬県交通まちづくり戦略の策定によると、高校生の移動手段としては「鉄道」と「自家用車」の割合が高く、特に保護者によるマイカー送 理が多い傾向にあります。
2	令和6年度県政重要課題に係る県民アンケート調査を拝見した限りでは、経路検索やMapの利用が比較的認知されているように見受けられる。若年層に特有の利用傾向や、他の年代との違いがあれば、教示いただきたい。	令和6年度県政重要課題に係る県民アンケート調査において、「経路検索」や「MAP」機能は、GunMaaSの中でも認知度が高い機能として挙げられています。ただし、「経路検索」や「MAP」機能はログインを必要としないため、現時点では利用実態データが取得できていない状況です。若年層に特有の利用傾向としては、若者割引制度の活用が挙げられます。これは、前橋市在住の13歳から22歳までの若者を対象に、GunMaaSサイト上でマイナンバーカードと交通系にカードを登録することで、割引対象の路線ペスの運賃が10%割引されるサービスです。この制度に関連して、GunMaaS内での県内19歳以下のマイナンバー登録認証数は約530人で、全体登録認証数の約14%を占めています。このことから、一定数の若年層がサービスを利用していると考えられます。なお、他世代の登録認証数は以下のとおりです。  20代:約450人 40代:約500人 50代:約500人 50代:約540人 60代以上:約1,100人 GunMaaSの利用とは異なりますが、中高生の移動に関して、ここ数年群馬県は自転車事故が全国ワースト1位です。 https://www.atpress.ne.jp/news/541965 このデータからも通学時の移動において、若年層は自転車での移動に依存していることが推察されます。自転車事故縮減の観点からも、公共交通の利用を促していくことも目的の一つと考えております。
3	・割引キャンペーン等の企画実施は可能であるか。 ・可能である場合、既存キャンペーンとの連携の可否、なら びに連携可能なキャンペーンの内容について教示いただきた い。 ・連携可能な既存キャンペーンが存在しない場合であって も、企画提案自体に問題がないのであれば、キャンペーン実 施に伴う特典費用を公募予算内で賄う必要があるかについて も、併せて教示いただきたい。	そのため、比較的実施 やすいプロモーション(例:既存チケットの活用や周知活動)を中心とした企画を検討いただくことを推奨します。 連携可能な既存キャンペーンがない場合でも、企画提案自体に問題はありませんが、キャンペーン実施に伴う特典費用は公募予算内で賄っていただく
4	割合約1%) 昨年度の事例を拝見したところ、Googleアナリティクスを用	GunMaaS本体サイトへのGoogleアナリティクスの埋め込みには、システムペンダーの対応が必要となり、調整や技術的対応に時間を要し、年度内の事業遂行が困難となる可能性があるため、原則として推奨いたしません。  一方で、キャンペーン専用サイトを別途構築する場合には、Googleアナリティクスの導入は自由に行うことが可能です。成果指標の計測を行う際は、こうした構成をご検討いただくことを推奨いたします。 また、事業の成果目標として設定されている「県内19歳以下のGunMaaS登録者数300人程度増加」に関連し、「プロモーション開始時点の登録者数」や「業務期間中の増加数」などのデータについては、定期的に県側から提供することは可能です。
5	GunMaaSのDAU(Daily Active Users)について、数値を ご教示いただきたい。 ※若年層登録者が日常的にGunMaaSを利用しているかどう かを確認するための参考としたい。	Dailyの把握はできません。1ヶ月単位での利用状況把握(月末時での最終ログイン情報)となります。提供方法については、契約後に受託者と協議 させていただきます。
6	MaaS推進係において、GunMaasが若年層に訴求すると考え られているポイントがあれば、教示いただきたい。	提案各社において提案をお願いいたします。
7	仮に、GunMaaS自体が若年層に受け入れられにくいと判断 された場合、本事業においてはGunMaaSとの連動を行わ ず、公共交通機関の認知度向上や利用促進を通じた設備維持 等を目的とした提業を行う形でも差し支えないか、ご確認さ せていただきたい。	「GunMaaS自体が苦年層に受け入れられにくいとなった場合」とのことですが、受け入れてもらうための提案をお願いいたします。 「GunMaaSと連動せずに公共交通機関の認知度向上」について、目的は公共交通の利用促進になりますので、ご提案していただくことに差し支えございません。 「利用促進からの設備維持などを促す提案」について、ご提案していただいても構いませんが、本業務の趣旨にそぐわないため、プロポーザル評価の対象となりません。
8	現在あるリアルタイムルート検索について、当社が外部から アクセスし、当社が提案するキャンペーン又は付加価値サー ビスに使用できるのかどうか、ご確認させていただきたい。	調整が長期間に及ぶことが予想されるとともに、システム改修に多額の費用が掛かることが想定されるため、利用を想定しない形で提案をいただきま すようお願いいたします。